

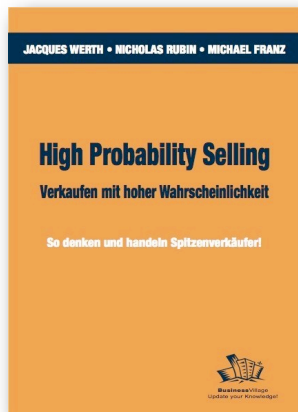
**Faxen Sie dieses Blatt an:
+49 (89) 470 77 982**

Oder senden Sie Ihre Bestellung an:
HPS Deutschland / Michael Franz
Buchendorfer Str. 32 / D-82131 Gauting
Telefon +49 89 47077254
Blog: www.verkaufsblog.de



Ja, ich bestelle:

Exemplar(e) mit persönlicher Widmung des Autors



High Probability Selling - Verkaufen mit hoher Wahrscheinlichkeit!

Wie denken und handeln Spitzenverkäufer? Der Verkäufer Sal Esmann hat schon alles versucht ... mehr Motivation, bessere Präsentationen, härtere Abschlusstechniken. Ohne durchschlagenden Erfolg. Dann wechselt er den Job. Dort lernt er etwas völlig Neues: High Probability Selling. Mit dieser Verkaufsmethode schafft er den Aufstieg. Er begreift, was Spitzenverkäufer bereits wissen: Man kann mehr Abschlüsse erzielen, wesentlich mehr Geld verdienen und wieder Spaß an der Arbeit haben. Es gibt einen besseren Weg zu verkaufen. Hier ist er!

Was ist an diesem Buch anders, besonders und einzigartig?

- **Unterhaltsame Story:** Die spannende und wahre Geschichte eines Verkäufers in direkter Rede. Schnell und leicht zu lesen!
- **Empirische Studie:** Die wichtigsten Denk- und Handlungsweisen von über 300 Spitzenverkäufer aus 23 Branchen finden Sie im Buch!
- **Praktisch und machbar:** Das Buch demonstriert von der Vorbereitung des telefonischen Erstkontaktes bis zum Abschluss des Geschäftes, die Anwendung eines durchdachten Verkaufsprozesses.
- **Spieltheorie statt Psychologie:** Dieses Buch zeigt, wie Sie mit der Spieltheorie systematisch Ihre Abschlusswahrscheinlichkeit erhöhen.
- **Ehrlich und ethisch:** Das Buch vermittelt, wie Motivationsprobleme, Frust und Enttäuschungen verschwinden, wenn Sie aufhören Kunden verführen, manipulieren und überreden zu wollen.

Konditionen: Das Buch wird mit persönlicher Widmung bei Erscheinen (März 2008) für €24,80 ausgeliefert. Lieferung ist im Inland versandkostenfrei. Im europäischen Ausland verlangen wir €4,- Versandkosten. Zahlung erfolgt gegen Rechnung.

.....
Vor- & Nachname

.....
Firmenname

.....
Straße & Hausnummer

.....
PLZ & Ort

.....
Telefon Nr.

.....
Fax Nr.

.....
Mobil Nr.

.....
E-Mail

.....
Ort & Datum

.....
Unterschrift & Firmenstempel